

KAHE GROUP

DOSSIER GARAGE SOLUTIONS

Comparatif des packs - Parcours audit/performance - Concept de programme reseau

DOCUMENT COMMERCIAL INDICATIF - VERSION DE TRAVAIL

Les configurations, prix, projections de chiffre d affaires et retours indicatifs doivent etre confirmes apres diagnostic du site, validation du perimetre, des options, de la logistique et de l etude financiere.

Le concept de programme Garage Certifie Hunter reste soumis a validation contractuelle et operationnelle.

Ce dossier ne constitue ni une offre ferme, ni une garantie de financement, de revenu ou de retour.

COMPARATIF COMMERCIAL DES 4 PACKS

Choisissez la configuration adaptée à votre marché, votre capacité et votre ambition.

ÉQUIPEMENTS PREMIUM HUNTER • INSTALLATION • FORMATION • SAV

PACK STARTER

LANCER SON ACTIVITÉ

Garage en démarrage • service pneumatique



Équilibreuse
SmartWeight



Monte/démonte-pneus
conventionnel

- Équilibrage
- Montage & démontage
- Installation & prise en main

10 véhicules / jour
Ticket moyen :
10 000 FCFA

À PARTIR DE
8,2 M
FCFA HT

CA annuel projeté :
30 M FCFA
Retour indicatif :
≈ 6,0 mois

PACK BUSINESS

STRUCTURER UN GARAGE RENTABLE

Garage indépendant • centre automobile



Système d'alignement
ProAlign



Équilibreuse
SmartWeight Elite



Monte/démonte-
pneus

- Géométrie
- Équilibrage
- Service pneumatique
- Formation technique

15 véhicules / jour
Ticket moyen :
20 000 FCFA

À PARTIR DE
34,9 M
FCFA HT

CA annuel projeté :
90 M FCFA
Retour indicatif :
≈ 8,5 mois

PACK PREMIUM

RECOMMANDÉ

Concessionnaire • centre premium • flotte



HawkEye Elite



Road Force Elite



Maverick

- Géométrie avancée
- Diagnostic vibrations
- Service pneumatique premium
- Formation & certification

20 véhicules / jour
Ticket moyen :
20 000 FCFA

À PARTIR DE
51,5 M
FCFA HT

CA annuel projeté :
120 M FCFA
Retour indicatif :
≈ 9,4 mois

PACK TRUCK CENTER

SERVIR LES FLOTTES & POIDS LOURDS

Transport • logistique • mines • industries



WinAlign HD



HD Elite



Monte/démonte-pneus
poids lourds

- Géométrie multi-essieux
- Équilibrage poids lourds
- Service pneumatique industriel
- Formation spécialisée

8 véhicules / jour
Ticket moyen :
40 000 FCFA

À PARTIR DE
81,5 M
FCFA HT

CA annuel projeté :
96 M FCFA
Retour indicatif :
≈ 18,5 mois

QUEL PACK POUR VOTRE PROJET ?



Configurations, prix et projections indicatifs, à confirmer après diagnostic du site, choix des options, coûts logistiques et étude financière.
Hypothèse de simulation : 300 jours/an et marge contributive de 55%.

DEMANDEZ VOTRE DIAGNOSTIC & VOTRE SIMULATION PERSONNALISÉE

PARCOURS CLIENT KAHE GROUP DE L'AUDIT À LA PERFORMANCE

Une méthode structurée pour sécuriser l'investissement, accélérer le déploiement et développer durablement la performance du garage.



PHASE 1 – DÉCIDER

01



AUDIT & DIAGNOSTIC

Site • marché • clientèle
flux • besoins techniques

LIVRABLE :

Rapport de diagnostic

02



CONCEPTION & DIMENSIONNEMENT

Plan d'implantation • capacité
énergie • sécurité •
parcours client

LIVRABLE :

Schéma d'aménagement

GO 1

VALIDATION
DU SITE



03



CONFIGURATION DU PACK

Starter • Business • Premium •
Truck Center
Équipements premium Hunter •
options • services associés

LIVRABLE :

Offre technique & commerciale

04



BUSINESS CASE & FINANCEMENT

CAPEX • chiffre d'affaires projeté
marge • mensualité •
retour indicatif

LIVRABLE :

Simulation & plan de financement

GO 2

VALIDATION DE
L'INVESTISSEMENT



PHASE 2 – DÉPLOYER

05



COMMANDE & LOGISTIQUE

Confirmation • approvisionnement
transit • dédouanement •
livraison

LIVRABLE :

Planning de déploiement

06



INSTALLATION & MISE EN SERVICE

Implantation • montage •
paramétrage • tests •
réception technique

LIVRABLE :

Procès-verbal de réception

07



FORMATION & CERTIFICATION

Techniciens • managers •
procédures • sécurité •
qualité de service

LIVRABLE :

Attestations & référentiel
opérationnel

GO 3

ACCEPTATION
TECHNIQUE



PHASE 3 – PERFORMER

08



EXPLOITATION, SAV & OPTIMISATION

Lancement • maintenance
préventive • assistance •
pièces • suivi des KPI

LIVRABLE :

Tableau de bord de
performance

LES INDICATEURS PILOTÉS



DÉLAI DE
DÉPLOIEMENT



RESPECT
DU BUDGET



TECHNICIENS
FORMÉS



TAUX DE
DISPONIBILITÉ



VÉHICULES
TRAITÉS / JOUR



CHIFFRE
D'AFFAIRES



MARGE
CONTRIBUTIVE



SATISFACTION
CLIENT

RESPONSABILITÉS



CLIENT :
données, validation,
apport, ressources
humaines



KAHE GROUP :
audit, conception,
fourniture, installation,
formation et SAV



FINANCEUR :
analyse du dossier,
accord et
décaissement



OBJECTIF : UN GARAGE OPÉRATIONNEL, RENTABLE, STANDARDISÉ ET ÉVOLUTIF.



PLANIFIEZ VOTRE AUDIT TECHNIQUE & FINANCIER



+225 27 22 466 802 • +225 05 05 109 959 • +225 07 77 777 968



contact@kahe-group.ci • www.kahe-group.ci



Bingerville, Cité SYNATRESOR, Abidjan, Côte d'Ivoire



PROGRAMME NATIONAL



PROJET DE LABEL

GARAGE CERTIFIÉ HUNTER

LE STANDARD PREMIUM DE L'ENTRETIEN AUTOMOBILE

Un réseau de garages sélectionnés, équipés, formés et pilotés selon des standards élevés de qualité, de sécurité et de performance.

LES 5 ENGAGEMENTS DU RÉSEAU



ÉQUIPEMENTS HUNTER

Technologies adaptées, installées et maintenues



TECHNICIENS FORMÉS

Compétences techniques, sécurité et qualité de service



PROCESSUS STANDARDISÉS

Diagnostic, intervention, contrôle et traçabilité



EXPÉRIENCE CLIENT

Accueil professionnel, transparence et confiance



PERFORMANCE PILOTÉE

Productivité, disponibilité, satisfaction et amélioration continue

LES AVANTAGES POUR LE GARAGE

VISIBILITÉ • FORMATION • SUPPORT TECHNIQUE • SAV • FINANCEMENT • OUTILS DIGITAUX • ACCÈS AU RÉSEAU

COMMENT REJOINDRE LE PROGRAMME ?

1



CANDIDATURE

2



PRÉ-AUDIT

3



MISE À NIVEAU

4



FORMATION & AUDIT

5



INTÉGRATION AU RÉSEAU

UN GARAGE MIEUX ÉQUIPÉ. DES ÉQUIPES MIEUX FORMÉES. DES CLIENTS MIEUX SERVIS.

DEMANDEZ VOTRE PRÉ-AUDIT



Concept de programme proposé par KAHE GROUP, sous réserve de validation contractuelle et graphique par Hunter Engineering Company. Le label ne remplace aucune autorisation ou certification réglementaire obligatoire.

KAHE GROUP – DÉPLOIEMENT LOCAL & ACCOMPAGNEMENT DU RÉSEAU

+225 27 22 466 802 • +225 05 05 109 959 • +225 07 77 777 968

contact@kahe-group.ci • www.kahe-group.ci

Bingerville, Cité SYNATRESOR, Abidjan, Côte d'Ivoire

KAHE
GROUP